

Paris le 22/10/2012

Réunion de contact entre SpecialChem et GFP

Participants : M. Sébastien Gourdon (SpecialChem)
100, rue Petit
75019 Paris
Tel : +33172763927
Email : Sebastien.GOURDON@specialchem.com

Benoît Magny, Jean-Claude Dubois, Jean-Pierre Pascault, Claude Janin,
Alain Deffieux, Claude Bonnebat, Jean-Claude Daniel, Ardéchir Momtaz

Un premier contact avec SpecialChem (www.specialchem4polymers.com) a été établi, sans succès, par Benoît Magny. La conclusion a été que la seule langue pratiquée par SpecialChem étant l'anglais, il n'y avait par conséquent pas beaucoup de place pour une éventuelle collaboration.

Le CA a considéré que V2P pouvait être un point d'entrée vers SpecialChem et nous a chargé de reprendre contact.

Nous avons démarré la réunion par une présentation générale du GFP (méconnu de M. Gourdon) suivi d'une présentation sur les Brèves Innovation et brevets.

Nous reprenons ci-dessous les grandes lignes de la présentation de SpecialChem faite par M. Gourdon responsable de l'activité « Open Innovation ».

La société a été créée en 2000 par deux anciens collaborateurs de la société Total qui ambitionnaient la création d'une plateforme internet pour accélérer les développements au niveau mondial de produits et technologies des secteurs de la chimie et des matériaux.

SpecialChem a fait l'acquisition de Omnexus (lancé par Bayer) en 2003 qui est devenu entretemps une marque pour tous les sites internet de SpecialChem dédiés à l'offre de solutions aux sociétés.

Aujourd'hui, SpecialChem avec une soixantaine d'employés est la plus grande plateforme en ligne dédiée à la chimie et aux matériaux avec un réseau rassemblant plus d'un demi million d'experts de toute sorte répartis dans le monde entier avec des antennes en Europe, Inde et au Japon.

Trois types de services sont offerts :

1. « Open Innovation », aidant les industriels à trouver des technologies innovantes. Les clients sont en générale les grandes sociétés productrices de produits telles que Arkema, BASF, Dow, Solvay...

Des « NEWS » sont quotidiennement générés et sont envoyés sous forme de messages à tous ceux qui le souhaitent et qui sont inscrits sur le site. Cela concerne aussi bien les communiqués de presse, brevets, R&D, articles que des bulletins.

2. « Commercial Accelerator », aidant les sociétés à trouver les premiers clients pour les produits développés.
3. « E-Learning », des cours en ligne présentés par des professeurs ou des experts de l'industrie. Entre 60 et 80 cours par an, uniquement en anglais, sont dispensés tous les ans.

Dans le cadre d'un projet subsidié par OSEO et en collaboration avec METEX, une nouvelle plateforme est en construction sous forme d'un site internet entièrement dédiée aux bio-matériaux, « SpecialChem for bio ».

Selon Monsieur Gourdon, une collaboration entre SpecialChem et le GFP est possible et souhaitable sous plusieurs aspects:

- Enrichir les plateformes Internet de SpecialChem en faisant croître leur base de données par des informations provenant des Brèves du GFP (uniquement en anglais). Ce contenu technologique est susceptible d'apporter de la valeur ajoutée aux experts « qui sont en mode de veille et qui ont besoin de ces infos ».
- Besoin d'expertise pour les clients de SpecialChem qui développent des produits. Le travail consiste à « traduire » la demande des clients, exprimée en termes d'application pour certains marchés, en un cahier des charges techniques avec une structure chimique et une liste de propriétés des produits.
Le GFP représente pour SpecialChem une source intéressante à ce point de vue.
M. Gourdon souhaiterait ainsi recevoir un exemplaire de chaque type de documents que nous produisons. Pour les brevets, il voudrait en premier lieu comparer avec ce qu'il se fait déjà chez SpecialChem. Certaines informations des Brèves Innovation pourraient avec l'autorisation du GFP, être publiées via la plateforme Omnexus.
- E-Learning représente une activité importante de SpecialChem et il est intéressant de pouvoir accéder à un carnet d'adresses de professeurs et d'experts de tous genres capables de présenter des cours de haut niveau en anglais. De nouveau, le GFP peut répondre à cette demande.
- SpecialChem, via ses plateformes Internet (plus de 3 millions de visites par an) pourrait rendre certaines des actions du GFP plus visibles en annonçant par exemple la tenue de nos colloques ou ateliers.
- SpecialChem pourrait être associé à certains ateliers organisées par le GFP/V2P sous des formes à discuter en fonction ses sujets traités

- SpecialChem qui connaît bien nombre de sociétés innovantes dans le domaine de la chimie et des matériaux et est, *a priori*, bien positionné pour identifier des projets innovants, serait intéressé à mettre en place une collaboration avec le GFP qui pratique et possède déjà une expérience en vue de l'attribution d'un prix qui pourrait dépasser le cadre national. Un tel prix pourrait être par exemple attribué à l'occasion des colloques EPF. La nature du prix serait aussi à définir (montant cash ou service à fournir).

En conclusion, nous avons eu une réunion extrêmement intéressante qui a permis de dégager un certain nombre de perspectives de collaboration bénéfiques pour chacune des parties. Des échanges d'informations complémentaires dans un premier temps devront rapidement se transformer en discussions pratiques afin de dégager le cadre et les modalités de la collaboration. L'implication de la Commission Enseignement ainsi que la direction du GFP nous paraît indispensable.

Ardéchir Momtaz